

社員20名以下の企業様にうってつけ！ 25年以上の販売実績を誇る、経営に気づきを与える『楽一』が生産性向上をサポートします！



製品概要

累計販売台数10万台以上を誇る、ハード・ソフト一体型の販売管理システムです。お使いの複写式伝票等をそのまま画面に表示し、使い慣れた伝票に直接入力する感覚で作業ができる為、初心者の方でも安心！事務所に1台のスタンドアロンから、複数の人が各拠点から同時使用できるネットワーク構築も可能。楽一を導入することで「見積」「受注」「売上」「請求」「発注」「仕入」「買掛」「在庫」「顧客管理」の範囲をシステム連携可能です。事務処理専用機から経営支援専用機へ進化！最短2週間で本稼働ができます。

主な機能・お客様事例

●「気づき」を与えるサポートパネル

パネルの内部にお知らせボタンなどを表示。入力時の状況に応じて取引先に関する情報(与信や在庫数など)や、事前にスケジュールしておいた業務などのボタンが表示されます。緊急性や重要度で色を変え、能動的に教えてくれるので、業務忘れによるロスを防げます。



●楽しく経営リサーチで、会社の今を「見える化」

納品書や請求書などを作成するために入力されたデータを、見やすい表やグラフで簡単表示。さらに、表やグラフ上で気になる部分をクリックすると、その項目を掘り下げて確認ができます。CSV出力もできるので、加工して自身が使いやすいようにアレンジもできます。



●お客様事例

老舗ビニール傘メーカー様

(都内 / 製造・卸・小売業 / 楽一導入時期 1993年～現在 計4回ステップアップ)

お客様の商売

創業は享保6年、以後300年に迫る歴史もさることながら、世界で初めてビニール傘を開発・販売した会社。安い外国製品が並ぶ昨今では、こだわりの高性能・高付加価値商品へラインアップをシフト。現在生産・販売しているビニール傘は1本5,000円から10,000円を超えるものも。その高品質と利便性が人気を呼び、宮内庁御用として皇室の方々をはじめ政治家の皆様にも利用されている。

楽一導入のメリット

1号機の導入から25年の間に、計4回のステップアップを実施。増え続けるデータの対応や処理スピードアップによる生産性向上がその主な目的だが、モデルが新しくなる度に機械スピードはもちろん、画面タッチ機能の充実化や気付きを与えてくれるサポートパネル・経営リサーチなど、操作性・機能性の向上も実感でき、経営を支援してくれるシステムとして評価している。今後の展望として、一人一人のお客様をより大切にするために、サポートパネルに表示される過去の注文履歴などの情報を有効活用し、リピーターを増やしていきたい。また、楽一なら蓄積された販売データを、画面に表示されるグラフ等で簡単に分析できるので、売れ筋や販売時期を見極めて売上がアップさせたい。



サポート

25年以上お使い頂いているのには、理由があります！

安心をもちえなく！「楽一サポートパック プラス」を標準装備

●サポートサービス

セキュリティソフト 基幹システムを外部からの脅威から保護

オンラインソフト保守 法改正時、WEB経由で最新プログラム配信

オンラインバックアップ 電源OFF時に基幹データを自動バックアップ

販売価格

個別見積

商品番号 1000773 販売管理システム「楽一(らくいち)」



●ハードメンテナンス

万一ハードトラブルが起こった際は、全国にある拠点からサービスマンが無償で出張修理

受付対応 365日 9時～20時

出張修理 月～土 9時～17時半