

これまでの商談管理システムを一新。スタッフの商談後報告で、マネージャーはリアルタイムに売り上げ動向を把握！



## 製品概要

営業スタッフが営業情報を専用アプリでレポートし、管理者は管理画面でリアルタイムに営業状況を把握できる専用アプリとクラウドを利用した営業レポートシステムです。遠方の商談や、出張先から即時に上司にわかりやすく確度報告をするときなど、多忙な営業活動を的確にサポートいたします。GPS位置情報も取り付け可能です。

## 機能



営業一部の達成率はまだ80%か。確度Aの案件の再確認の指示をしよう。

営業件数は多いけど確定が少ないな。何件か同行してみよう。

商談の件数が足りないな。件数アップの施策を検討しよう。



## ユーザー側

■営業活動や営業報告を素早くレポート  
その場で入力、手順はシンプル！



20秒ほどで報告完了！



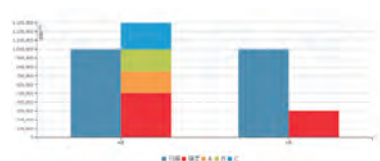
可能な限り文字入力を排除し、設問を選択するだけで簡単にレポート作成ができます。

## 管理者側

■営業活動結果を素早く確認  
一目でわかるシンプルなフォーマット！



GPS位置情報機能付き  
レポートシステム



売上見込をリアルタイムにグループ別、個人別に集計しグラフ表示します。

## メリット

- ・レポート入力/報告のために会社に戻る必要がないため、営業先から直帰しやすい！
- ・営業マンの帰社を待たずして、営業活動を確認できるため、商談内容の確認のために残業する必要なし！
- ・位置を確認できるので、営業マンをコントロールしやすい！
- ・GPS機能は端末ごとにON/OFFできます。

## 動作環境

- アプリ対応OS iOS 10.1以降  
※iOSは、最新バージョンから2バージョン前まで対応。
- 管理画面対応ブラウザ Internet Explorer11、Google Chrome(最新)、Safari(最新)

商品番号 1001103 ウリカク

## 販売価格

導入サポート費用	100,000円
月額費用	800円/1ID min5 ID ~

\*ご契約期間は最低3ヶ月からとなります。

\*ご契約は5アカウント単位となります。