

## レギュラーラウンダー（定期巡回）

店頭で  
モノが売れる  
仕組みを  
創ります

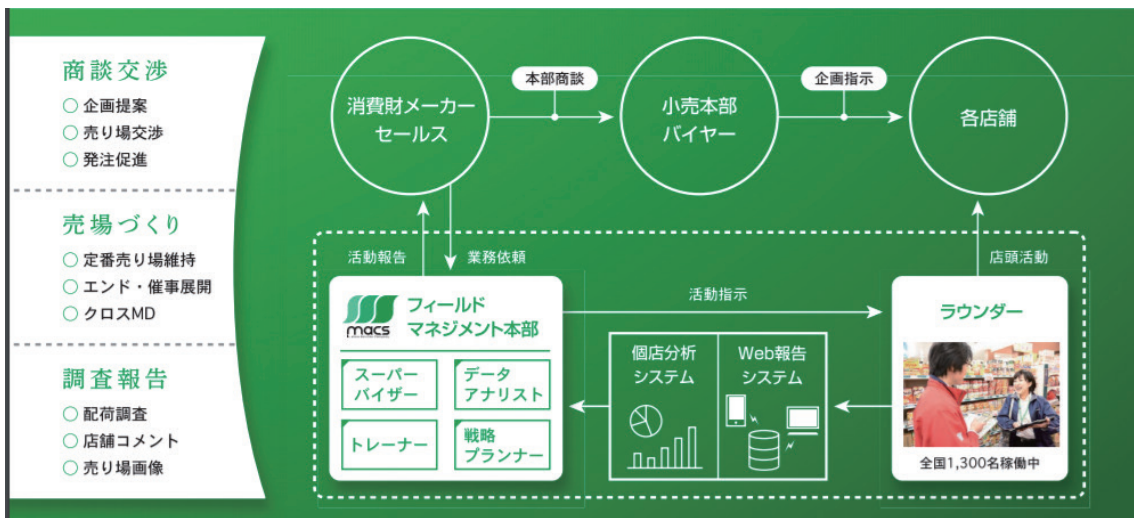


# レギュラーラウンダー

（定期巡回）

売上をあげるラウンダー活動ならマックスへ。  
戦略性・データ活用・運営管理の仕組み・人材育成手法など、  
売上効果を最大化する店頭活動を提供します。

### 製品概要



### 製品特徴

マックスのラウンダー 3つの強み

### 数値化

売場と活動を数値化し、  
活動成果を測定するノウハウ

- 1 データ専門チーム
- 2 個店分析BIツール
- 3 活動タスクの数値化
- 4 売上×売場×活動  
データでの効果検証
- 5 データからの店舗選定

戦略的な  
店頭活動の実現

### 管理手法

結果管理ではなく、  
プロセス管理で成果を最大化

- 1 活動タスク進捗管理
- 2 要因分析とタスク修正
- 3 売上データをベースにした  
独自の管理手法
- 4 数値管理×現場管理の  
万全な運営体制

売上を追求する  
運営組織の実現

### 現場力

個店で売場シェアを拡大する  
ラウンダー育成のしくみ

- 1 独自の教育カリキュラム
- 2 SVによるOJTノウハウ
- 3 成果を測定するKPI
- 4 成果とスキルでの評価
- 5 モチベーション管理

個店攻略できる  
強い人材の育成

販売価格

個別見積

商品番号 1000698 レギュラーラウンダー

ネットランド総合カタログ

【お見積り参考資料】

商品・サービスのお問合せ、お見積りはこちら ▶